

TALENTO

ALOCADOS POR IDENTIFICAR EL TALENTO COMERCIAL

metamorfosis[®]

• SELECCIONAMOS TALENTO COMERCIAL •

COMERCIAL 5.0

SELECCIONAMOS
LOS MEJORES
PARA TU ÁREA
COMERCIAL

COMERCIALES
PURA
SANGRE

SELECCIONAR UN BUEN
TALENTO EN TU ÁREA
COMERCIAL SIEMPRE
CREARÁ UNA VENTAJA
COMPETITIVA
DEFENDIBLE.



Somos comerciales que hemos caminado el camino en **multi sectores**, esta experiencia nos permite tener un conocimiento real de la condición humana en el mundo comercial y la hemos traducido en metodologías que nos llevan siempre a seleccionar profesionales del área comercial de alto desempeño.

¿Cómo lo hacemos?

1

Ayudamos a nuestro cliente a construir el requerimiento del cargo con un asesor experto.

2

Construimos para cada uno de nuestros clientes una metodología que garantice la validación de los factores claves de búsqueda en los candidatos.

3

Contribuimos a nuestros clientes a que apropien una metodología de entrevista de candidatos a profundidad que esté orientada a identificar los factores claves en cada candidato.

4

Ayudamos a nuestros clientes a desarrollar una estrategia de ON-BOARDING que garantice la mejor conexión posible del profesional contratado con la organización.



Recepción de su requerimiento

• PASO 1

Ingresa a la página web www.metamorfosis.co - Programas- **Talento Comercial**.

• PASO 2

Haz click aquí:

**SOY EMPRESA,
QUIERO ASESORÍA**

• PASO 3

Diligencia la información de la empresa y las especificaciones del perfil que requiere.

Haz click aquí:

**TENGO UNA OFERTA
LABORAL**

Atención de nuestro equipo disciplinario

• PASO 4

Entendimiento a profundidad de su requerimiento.

• PASO 5

Si hay lugar, hacemos sugerencias de ajustes para lograr **alta precisión en el perfil del cargo**.

• PASO 6

Bajo la metodología de gamificación definimos el método de selección a la medida del requerimiento de la empresa.

Propuesta Comercial

• PASO 7

Presentamos formalmente nuestra propuesta comercial para la decisión de nuestro cliente.

• PASO 8

Firmamos acuerdo de ejecución.

Puesta en marcha del proceso encomendado

• PASO 9

Búsqueda de candidatos a través de fuentes fiables para el proceso.

• PASO 10

Desarrollo de la metodología acordada.

• PASO 11

Preparación de nuestro cliente para entrevista a profundidad con proposito.

• PASO 12

Presentación de dupla o trio de candidatos para entrevista del cliente.

• PASO 13

Decisión del cliente.

• PASO 14

Proceso de contratación por parte de la empresa solicitante del recurso comercial

METODOLOGÍA



METAMORFOSIS cuenta con un equipo multidisciplinario conformado por consultores, analistas de reclutamiento y psicólogos, que buscan insertar a los mejores profesionales del mercado laboral a las empresas.



CONSULTORES

Responsables de asesorar a los clientes en el proceso de selección y detectar el perfil que necesitan para sus organizaciones. Además, coordinan las diferentes fases del proceso de selección y aseguran que el cronograma de trabajo se lleve a cabalidad.



ANALISTAS DE RECLUTAMIENTO

Desempeñan una función clave en la búsqueda y estudio de mercado, reclutando a los candidatos que cumplen con las características que exige la empresa cliente.



PSICÓLOGOS

Evalúan y miden las competencias psicolaborales de los potenciales colaboradores.

PRUEBAS PSICOTÉCNICAS



Accede una batería de pruebas psicotécnicas online que perfila el comportamiento de tus candidatos



Evalúa a tus candidatos desde cualquier dispositivo móvil.

Protege los datos de los candidatos con un sistema de cifrado SSL



Descarga reportes gráficos para seleccionar a tu futuro colaborador



Cuentas con soporte permanente de psicólogos expertos



Usa la plataforma que se adapta a las necesidades de tu empresa



PORTAFOLIO PRUEBAS PSICOTÉCNICAS



Evalué las competencias, rasgos positivos y negativos de la personalidad y riesgos laborales.

Evalué las competencias, habilidades y actitudes comerciales.

POTENCIAL
COMERCIAL



Identifique el coeficiente intelectual de los aspirantes a cargos estratégicos de su organización.

Obtendrá acceso a futuras actualizaciones y desarrollo de nuevas evaluaciones en nuestra plataforma



Calcule la habilidad de digitación de su aspirante. Una destreza indispensable, en cargos contables y administrativos.

Evidencie el nivel de integridad de sus futuros trabajadores y estructura un equipo confiable.

ETHIKOS

Juntos formamos equipos competitivos

Estas son las tipologías de pruebas psicotécnicas que tenemos a tu disposición para la evaluación de tu recurso humano



DIFERENCIADORES

- Analizamos tus necesidades y te proporcionamos todas las especificaciones, habilidades, competencias y experiencia requeridas para ese puesto en particular. Nuestro enfoque se adapta a tus necesidades específicas y nos aseguramos de encontrar el candidato ideal que cumpla con todos los requisitos necesarios para el éxito en el cargo.
- Ofrecemos una selección de personal basada en gamificación, adaptada al perfil del cargo y la cultura organizacional de tu empresa. Mediante juegos y actividades interactivas, evaluamos de manera dinámica las habilidades y competencias de los candidatos, brindando una experiencia atractiva y precisa de selección.
- Nuestros procesos de trabajo se fundamentan en un profundo conocimiento de nuestros clientes.
- Disponemos de una extensa base de datos que abarca todos los niveles comerciales y se ajusta a las necesidades de tu empresa.
- Contamos con un sólido conocimiento del negocio y sector al que pertenece tu empresa.
- Brindamos orientación a nuestros clientes para que realicen entrevistas a profundidad con un propósito claro, permitiéndoles establecer una conexión efectiva entre los factores clave que buscan y la persona que están entrevistando. Nuestro objetivo es ayudarles a desarrollar un proceso de entrevista que sea enfocado y estratégico para tomar decisiones informadas.
- Realizamos un análisis exhaustivo de las estrategias de comisiones con el objetivo de mejorar la continuidad y desempeño de los comerciales. Mediante este análisis, evaluamos la estructura actual de comisiones y proponemos ajustes o mejoras que incentiven a los comerciales a mantener un rendimiento constante y generar resultados sostenibles. Nuestro enfoque se centra en diseñar estrategias de comisiones efectivas que impulsen la motivación, el compromiso y la retención de los equipos comerciales, maximizando así el rendimiento y el éxito de tu empresa.

HAGA CLINK AQUÍ:

TIENES UNA OFERTA
LABORAL

COFUNDADORES



Camila Vives
Gerente Comercial



Francisco de Paula
Consultor Internacional en
Desempeño Empresarial

metamorfosis®

• SELECCIONAMOS TALENTO COMERCIAL •

CONTACTO



seleccionrh@metamorfosis.co



+57 3102134465 - +57 3145524745

